

5 consigli per investire la NASpI anticipata

1. Proteggi il tuo Capitale

La sfida principale è la gestione della liquidità nel tempo.

- **Crea conti separati:** non lasciare l'intera somma sul tuo conto corrente principale. Spostala su diversi sotto-conti separati per necessità, usa Revolut Business o Qonto.
- **Versati uno stipendio:** per i primi 5 mesi imposta un bonifico ricorrente mensile automatico verso il tuo conto personale. Ti aiuterà a coprire le tue spese base per avere una maggiore stabilità economica.

Esempio pratico NASpI anticipata di 20.000€

Sotto-conto	%	Somma	Destinazione d'uso
1. Stipendio Personale	35%	7.000€	La tua "busta paga" mensile (1.400€ x 5 mesi)
2. Marketing	15%	3.000€	Strumenti per trovare clienti (social e sito web)
3. Attrezzatura	50%	10.000€	Il necessario per l'attività (PC, macchina fotografica, ecc.)

2. Crea un sistema per trovare clienti

Investi in ciò che ti porta fatturato, i clienti.

- **Presenza sui social:** esserci con costanza sui social significa trasformare il tuo profilo in un biglietto da visita, meglio di quello cartaceo.
- **Fai networking:** LinkedIn è lo strumento più potente per entrare in contatto e creare potenziali collaborazioni e crescere, usa Kaspr o Lusha per estrapolare i contatti.

3. Compra il tuo tempo

Una buona organizzazione ti aiuterà a gestire i clienti, i progetti e tutto il flusso di lavoro.

- **Definisci gli orari:** usa Calendly per definire degli slot dove sei disponibile.
- **Tieni traccia dei progetti:** un vero professionista ha tutto sotto controllo, usa Notion per costruire il tuo database clienti e tenere traccia dei progetti.

Vuoi aprire Partita IVA?

Consulenza gratuita

4. Acquista consapevolmente

È meglio fare piccoli passi all'inizio, così facendo risparmi molto e investi solo in quello che ti serve davvero.

- **Guadagnati l'attrezzatura:** non comprare l'ultimo MacBook Pro o la fotocamera migliore solo perché hai budget, ma fallo solo quando il limite tecnico della tua attuale attrezzatura ti impedisce fisicamente di fatturare di più.
- **Sfrutta il mercato del ricondizionato:** prima di andare sul nuovo, controlla siti come Back Market, Trendevice o Amazon Warehouse, puoi risparmiare dal 20% al 40%.
- **Parti con i piani Free:** non pagare l'abbonamento annuale dei tool online finché non usi davvero le funzioni avanzate ogni giorno. Sfrutta a pieno le versioni gratuite e solo se necessario abbonati.

5. Occhio alla burocrazia

Fai attenzione ad alcune scelte contrattuali, potresti rischiare di perdere l'intera somma.

- **Niente contratti da dipendente:** se inizi un lavoro dipendente durante il periodo nel quale avresti ricevuto la NASpI “mensile”, l'INPS pretenderà ogni centesimo indietro, quindi consulta [il tuo commercialista](#) prima di firmare qualsiasi collaborazione che non sia in Partita IVA.
- **Non ricevi tutto subito:** riceverai il 70% nel momento in cui viene accolta la domanda, il restante 30% invece, ti verrà versato dopo 6 mesi o al termine del periodo in cui avresti ricevuto la NASpI “mensile”.

Vuoi aprire Partita IVA?

Consulenza gratuita